

**CONFERENCIA SOBRE
LOS RESULTADOS 4T25 y
Año Completo**



INFORMACIÓN SOBRE ESTIMACIONES Y RIESGOS ASOCIADOS

La información que se presenta en este comunicado contiene ciertas declaraciones acerca del futuro e información relativa a Grupo Sports World, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias (en conjunto “Sports World” o la “Compañía”) las cuales están basadas en el entendimiento de sus administradores, así como en supuestos e información actualmente disponible para la Compañía. Tales declaraciones reflejan la visión actual de Sports World sobre eventos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, factores inciertos y presunciones. Muchos factores podrían causar que los resultados, desempeño, o logros actuales de la Compañía sean materialmente diferentes con respecto a cualquier resultado futuro, desempeño o logro de Sports World que pudiera ser incluida, en forma expresa o implícita dentro de dichas declaraciones acerca del futuro, incluyendo, entre otros: cambios en las condiciones generales económicas y/o políticas, cambios gubernamentales y comerciales a nivel global y en los países en los que la Compañía hace negocios, cambios en las tasas de interés y de inflación, volatilidad cambiaria, cambios en la demanda y regulación de los productos comercializados por la Compañía, cambios en el precio de materias primas y otros insumos, cambios en la estrategia de negocios y varios otros factores. Si uno o más de estos riesgos o factores inciertos se materializan, o si los supuestos utilizados resultan ser incorrectos, los resultados reales podrían variar materialmente de aquellos descritos en el presente como anticipados, creídos, estimados o esperados. Sports World no pretende y no asume ninguna obligación de actualizar estas declaraciones acerca del futuro.



Líneas de acción

OPTIMIZACIÓN DE PROCESOS

- Reconfiguración de la App, con la finalidad de minimizar fallas en código QR logrando una operación más estable y confiable
- Implementación en Adminpass la funcionalidad de búsqueda manual por membresía o nombre para optimizar la gestión en clubes y elevar la calidad del servicio



SERVICIO DE EXCELENCIA

- Mantenimiento (CAPEX Y OPEX), 4 ajustes de *layout*, 2 remodelaciones de áreas húmedas, así como la actualización para 12 clubes de camas de pilates y 5 clubes con bicicletas nuevas
- Término de obra y preventa de SW San Pedro Garza García en Nuevo León, uno de los proyectos más estratégicos del año
- Reforzamiento de nuestra estrategia de Bienestar Total a través de la realización de eventos especiales como una oferta adicional de actividades para nuestros clientes y fortalecimiento de comunidades



RENTABILIDAD

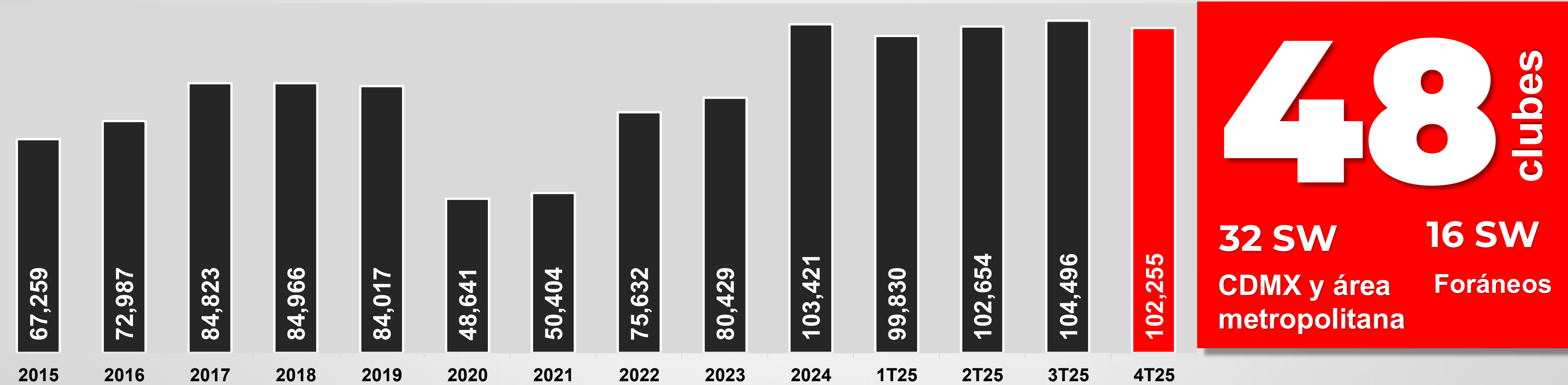
- Fortalecimiento de venta en ropa deportiva de temporada así como termos para diversificar ingresos y posicionamiento
- Calibración de la oferta comercial contando con una propuesta de valor para el cliente, permitiendo mantener y mejorar la atención además de la calidad de las instalaciones y equipos
- Se concreta con éxito el refinanciamiento del crédito, con la finalidad de fortalecer la estructura financiera y asegurar mayor flexibilidad hacia el futuro



Continuidad en nuestro crecimiento



Al cierre del 4T25 llegamos a **102,255 Clientes Activos Totales**,
con una ligera reducción de 0.5% vs el 4T24. En línea con nuestra estrategia de mantenimiento de
clientes, mejoras en el servicio, calidad, precio, renovaciones de clubes, cambios de equipo, imagen,
layout y menor deserción



Aforo promedio mensual

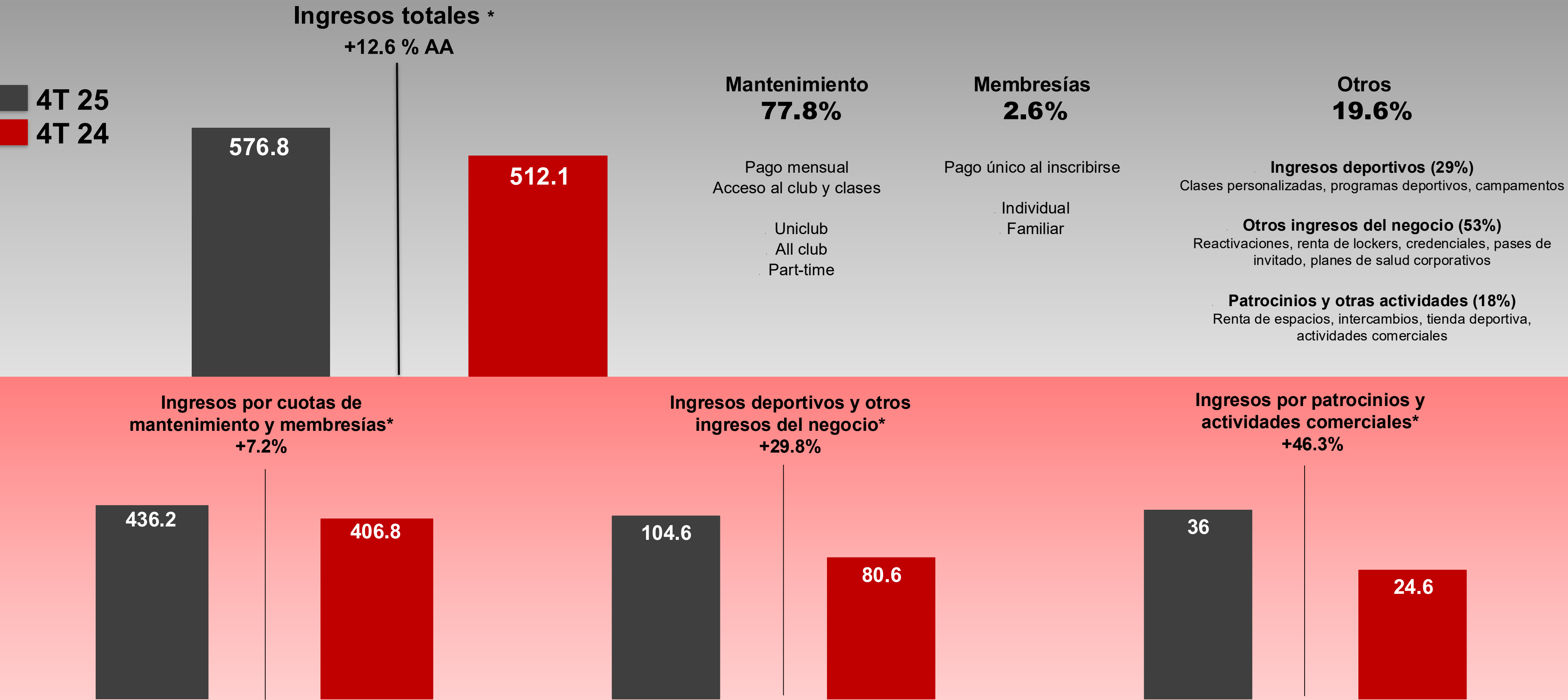
4T25 836,679 visitas
4T24 605,048 visitas

Visita mensual por cliente

4T25 8.5 visitas
4T24 6.2 visitas

Nota: El número de Clientes Activos Totales considera: clientes activos de los clubes, clientes Virtuales, y clientes de Planes de Salud Corporativos e invitados especiales.

Solidez financiera



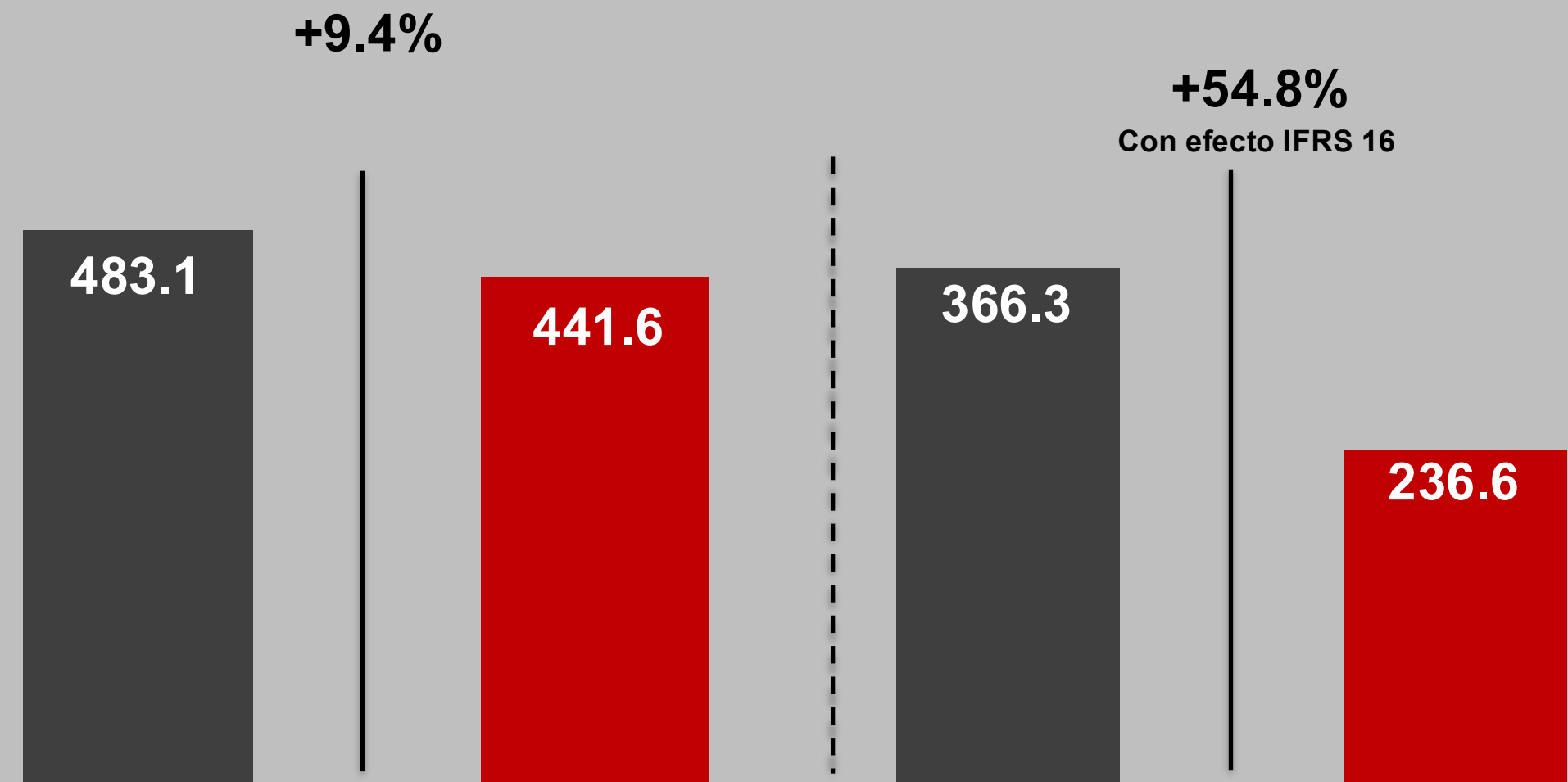
* Millones de pesos

Solidez financiera

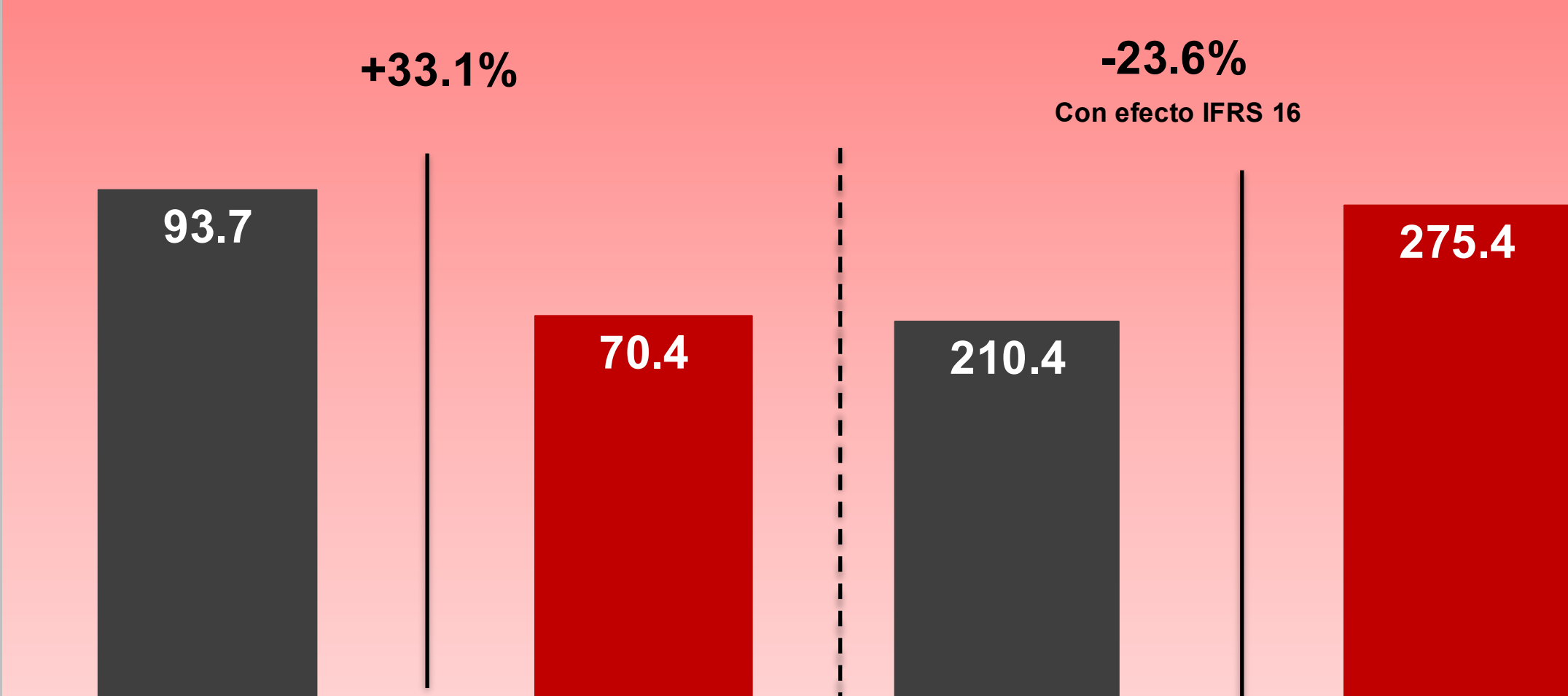
■ 4T 25
■ 4T 24



Gastos de operación * 1



EBITDA *



Los **Gastos de Operación** ² incrementaron por:

- Mayor gasto en mercadotecnia, honorarios, gasto de personal, gastos de administración y gastos relacionados con el arrendamiento financiero de equipos
- Gastos relacionado al mantenimiento y mejora de la operación
- Efecto de la cancelación de pasivos por arrendamiento financiero de inmuebles que, en 2024 tuvo un mayor beneficio y al incremento en gastos generales

El **EBITDA** incrementó derivado a:

- La mejora en ingresos, con crecimiento de doble dígito, y una contención de gastos, logrando un apalancamiento operativo
- El incremento de ingresos derivado del:
 - > Mantenimiento nuestra base de clientes activos, la normalización gradual de precios, cursos de verano como Winter Camp
 - > Mayor actividad dentro de los clubes, la mejora en el desempeño de eventos deportivos
 - > Crecimiento por concepto de patrocinios, intercambios y nuestra tienda deportiva

* Millones de pesos
¹ Gastos de Operación no incluye Depreciación y Amortización
² No considera IFRS16

Balance General*



Efectivo y Activo Circulante

342

Mejoras a Locales Arrendados

721

Activos por derecho de uso

934

Otros Activos

990

ACTIVO

PASIVO

CAPITAL

104

Proveedores y
Acreedores

407

Deuda Financiera

1,312

Pasivo por Arrendamiento

517

Otros Pasivos

647

Capital Contable

\$2,987

* Con efecto IFRS16

ECONOMÍA CIRCULAR

Recuperación de 864.92 kg de residuos textiles con la renovación de nuestros uniformes que se reciclaron y se utilizaran como materia prima en otra cadena de valor y 6,390.7 kg de residuos en Centenario, impulsando la economía circular



SOCIAL Y GOBERNANZA

+987

Personas impactadas a través de eventos deportivos fortaleciendo el bienestar y la cohesión social

550 participantes

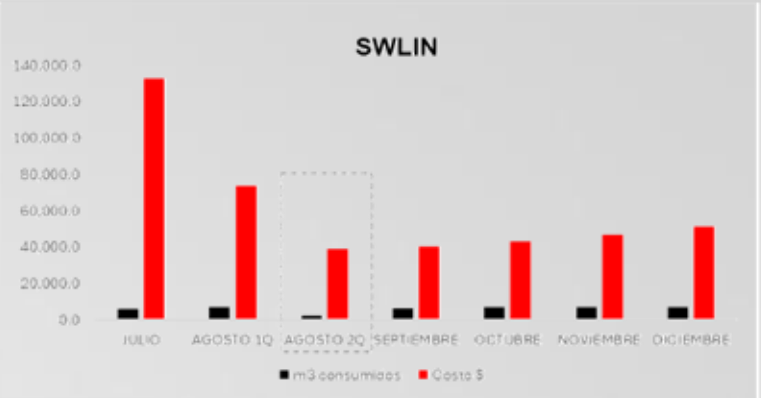
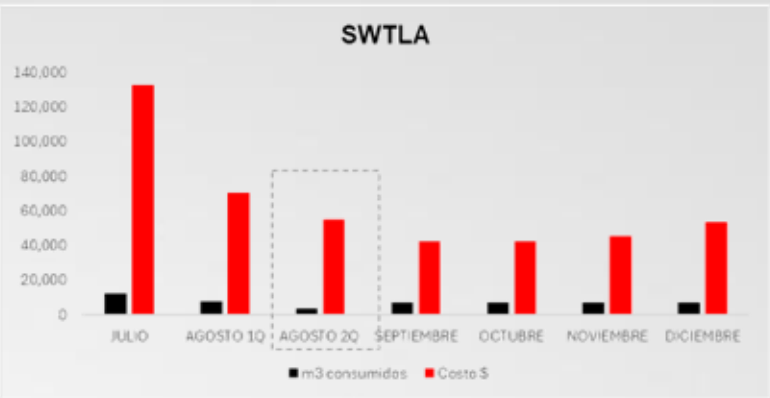
En la iniciativa de *Octubre Rosa*, con una recaudación de \$171,600, representando un incremento del 72% vs. año anterior

553 kg

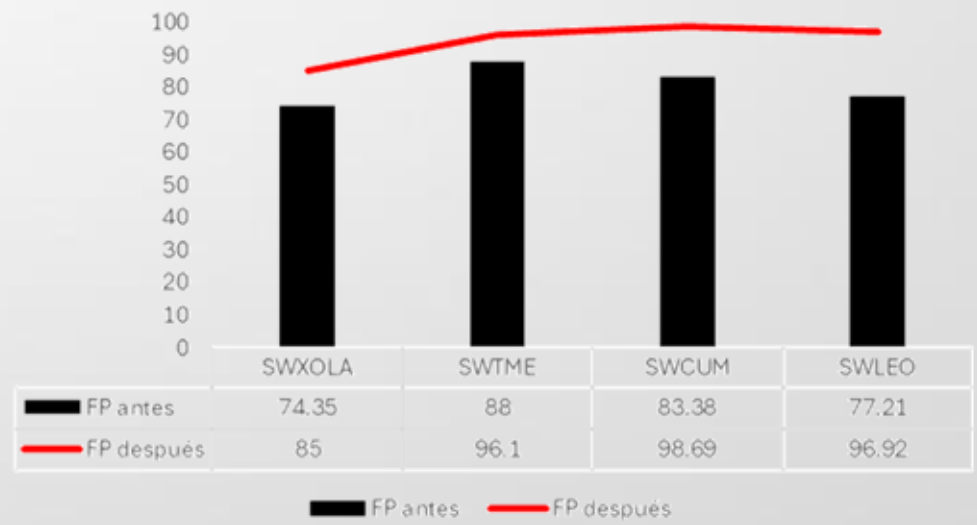
De residuos recuperados en de los humedales de Xochimilco en nuestra Jornada de Responsabilidad Social.

CAMBIO CLIMATICO

GAS



Mejora del Factor de Potencia post instalación Banco de Capacitores



EFICIENCIA HÍDRICA





CONTACTO

Gabriel Ramírez

CFO

Astrid Preciado

Relación con Inversionistas

Tel: +52 55 6966 4588

inversionistas@sportsworld.com.mx